

**EPISODIO 196**

# Conversaciones torpes

**EN ESTE EPISODIO**

- Reconocerás hábitos que dificultan una conversación.
- Aprenderás a evitar silencios, críticas y suposiciones incómodas.
- Practicarás con Francisco y un supuesto empleado.

¡Hola! Soy Óscar, y gracias por escuchar este episodio. Desde 2013 ayudo a miles de estudiantes a hablar español con un método natural y efectivo, sin gramática ni ejercicios aburridos. Hablar español es más fácil de lo que parece: solo necesitas el material y las técnicas adecuadas.

Texto y recursos del episodio: [unlimitedspanish.com](https://unlimitedspanish.com)

**PARTE 1**

## Transcripción y traducción

Lee primero en español. Usa la traducción solo cuando necesites confirmar el significado.

| ESPAÑOL                                                                                                                                                                     | ENGLISH                                                                                                                                                               |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Cómo hacer incómoda una charla</b>                                                                                                                                       | <b>How to make a conversation awkward</b>                                                                                                                             |
| Hablar del tiempo puede servir para empezar, pero una conversación entera sobre lluvia o frío suele ser poco memorable. Es mejor avanzar hacia intereses compartidos.       | Talking about the weather can start a conversation, but an entire conversation about rain or cold is rarely memorable. It is better to move towards shared interests. |
| No escuchar es uno de los problemas principales. Si pensamos únicamente en nuestra próxima respuesta, perdemos información y hacemos preguntas que ya han sido contestadas. | Not listening is one of the main problems. If we think only about our next answer, we miss information and ask questions that have already been answered.             |
| La forma de hablar también influye: demasiada velocidad, poco volumen, mala articulación o ausencia de pausas hacen difícil seguir el mensaje.                              | The way we speak also matters: excessive speed, low volume, poor articulation, or lack of pauses make the message difficult to follow.                                |
| Los temas negativos o muy aburridos cansan a la otra persona. Conviene observar su reacción y cambiar de tema cuando el interés desaparece.                                 | Negative or very boring topics tire the other person. It is wise to observe their reaction and change the subject when interest disappears.                           |
| «Meter la pata» es decir o hacer algo inoportuno, muchas veces por asumir una situación que no es cierta.                                                                   | “Meter la pata” means saying or doing something inappropriate, often because one assumes a situation that is not true.                                                |

## Practica con los cursos completos

Escucha varias veces y deja que las estructuras se vuelvan familiares.



[VER CURSOS >](#)

### PARTE 2

## Mini-Historia

Una frase breve, preguntas sencillas y muchas oportunidades para responder en voz alta.

### CÓMO PRACTICAR

Primero escucharás una frase con información. Después responderás a preguntas muy sencillas sobre esa información. Intenta contestar en voz alta antes de escuchar la respuesta. No pasa nada si te equivocas: escucha, repite y responde cada vez con más rapidez. Estas técnicas están implementadas al 100% en mis cursos completos en [unlimitedspanish.com](https://unlimitedspanish.com).

### Q&A

#### PRÁCTICA GUIADA

### Preguntas y respuestas

Escucha la información, responde en voz alta y después comprueba la respuesta.

| ESPAÑOL                                                         | ENGLISH                                                        |
|-----------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|
| Francisco entró en una tienda para comprar un electrodoméstico. | Francisco entered a shop to buy an appliance.                  |
| ¿Entró en una tienda de campaña?                                | Did he enter a tent?                                           |
| No. Entró en una tienda de electrodomésticos.                   | No. He entered an appliance shop.                              |
| Vio a una persona y supuso que era un empleado.                 | He saw a person and assumed that he was an employee.           |
| ¿Sabía con certeza que trabajaba allí?                          | Did he know for certain that the person worked there?          |
| No. Simplemente lo supuso.                                      | No. He simply assumed it.                                      |
| Le pidió consejo sobre qué modelo comprar.                      | He asked him for advice about which model to buy.              |
| ¿Qué tipo de consejo pidió?                                     | What kind of advice did he ask for?                            |
| Consejo sobre los modelos expuestos.                            | Advice about the models on display.                            |
| La persona respondió que no sabía mucho de electrodomésticos.   | The person replied that he did not know much about appliances. |
| ¿Dijo que era un experto?                                       | Did he say that he was an expert?                              |
| No. Dijo que sabía muy poco.                                    | No. He said that he knew very little.                          |
| Francisco se enfadó por el supuesto mal servicio.               | Francisco became angry about the supposedly poor service.      |
| ¿Por qué se enfadó?                                             | Why did he become angry?                                       |
| Porque creía que un empleado no quería ayudarlo.                | Because he believed that an employee did not want to help him. |

| ESPAÑOL                                               | ENGLISH                                                      |
|-------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------|
| Finalmente descubrió que la persona era otro cliente. | Finally, he discovered that the person was another customer. |
| ¿Qué sintió Francisco?                                | What did Francisco feel?                                     |
| Sintió una enorme vergüenza por haber metido la pata. | He felt deeply embarrassed for having put his foot in it.    |

## IDEA CLAVE

Una suposición puede parecer lógica y aun así ser completamente falsa.

Francisco aprendió a comprobar antes de criticar.

Repite las preguntas y practica «suponer», «darse cuenta» y «sentir vergüenza».

## PARTE 3

# Vocabulario esencial

Repasa palabras y expresiones importantes del episodio. Lee la explicación y observa cómo se usan en contexto.

## LÉXICO

### REPASO FINAL

Palabras, expresiones y ejemplos del episodio

| ESPAÑOL                                                                                                                       | ENGLISH                                                                                                                                          |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| conversación torpe<br>Diálogo incómodo o poco natural.<br>Ejemplo: El silencio convirtió la charla en una conversación torpe. | awkward conversation<br>An uncomfortable or unnatural dialogue.<br>Example: The silence turned the chat into an awkward conversation.            |
| tema de relleno<br>Tema poco profundo usado para evitar el silencio.<br>Ejemplo: El tiempo fue un tema de relleno.            | filler topic<br>A shallow topic used to avoid silence.<br>Example: The weather was a filler topic.                                               |
| meter la pata<br>Cometer un error social o decir algo inoportuno.<br>Ejemplo: Metió la pata al hacer aquella suposición.      | to put one's foot in it<br>To make a social mistake or say something inappropriate.<br>Example: He put his foot in it by making that assumption. |
| suponer<br>Considerar algo cierto sin tener pruebas.<br>Ejemplo: Supuso que era un empleado.                                  | to assume<br>To consider something true without proof.<br>Example: He assumed that the person was an employee.                                   |
| servicio pésimo<br>Atención de calidad muy baja.<br>Ejemplo: Pensó que la tienda tenía un servicio pésimo.                    | terrible service<br>Customer service of very poor quality.<br>Example: He thought the shop had terrible service.                                 |
| caérsele la cara de vergüenza<br>Sentir muchísima vergüenza.<br>Ejemplo: Se le cayó la cara de vergüenza.                     | to be mortified<br>To feel extremely embarrassed.<br>Example: He was mortified.                                                                  |

## Habla español de manera automática y natural

Practica con horas de contenido guiado en los cursos completos.



EMPIEZA HOY >

¿Te gustó este episodio? Practica estas técnicas con mis cursos completos en [unlimitedspanish.com](https://unlimitedspanish.com)



## Óscar

Fundador de Unlimited Spanish Podcast

[unlimitedspanish.com](https://unlimitedspanish.com)